

CARD SHOW COSTA DEL SOL

La Nueva Referencia del Coleccionismo e Inversión en Trading Card Games.

Introducción

El mercado de los Trading Card Games (TCG) ha experimentado en los últimos años una transformación sin precedentes. Lo que durante décadas fue un nicho muy consolidado en Estados Unidos —especialmente en cartas deportivas y coleccionismo especializado— se ha convertido en un fenómeno internacional con una fuerte expansión en Europa y Asia.

La inversión en cartas coleccionables, el auge del grading, la profesionalización del sector y el crecimiento de comunidades de coleccionistas y competidores han convertido al TCG en un mercado sólido, dinámico y en constante evolución.

Con esta primera edición en la Costa del Sol, queremos presentar una propuesta diferente dentro del panorama nacional: un evento enfocado no solo en la compraventa, sino también en la visión estratégica del TCG como mercado, inversión y comunidad.

Nuestra Propuesta

En España, el producto predominante suele ser en castellano, mientras que el mercado internacional —especialmente el producto japonés e inglés— tiene una mayor proyección global, liquidez y oportunidades comerciales.

La Costa del Sol, con su alta afluencia de visitantes internacionales y residentes extranjeros, ofrece un entorno ideal para acercar ese mercado internacional al público local, facilitando el acceso a producto extranjero que normalmente resulta más escaso y costoso en territorio nacional.

Este evento nace con la intención de:

- Impulsar el comercio especializado de TCG.
- Facilitar el acceso a productos internacionales (inglés y japonés).
- Fomentar el coleccionismo responsable y profesional.
- Conectar vendedores, inversores, competidores y aficionados.

Un Evento para Todos

Nuestro objetivo es crear un espacio inclusivo y profesional donde puedan convivir:

- Coleccionistas e inversores.

- Competidores activos.
- Tiendas especializadas.
- Nuevos aficionados.
- Público familiar (niños y adultos).

Queremos estructurar el evento de forma organizada, cómoda y eficiente, priorizando la experiencia tanto del vendedor como del comprador.

Seguridad y Confianza en un Mercado en Expansión

En un contexto donde la compraventa online ha incrementado significativamente la circulación de productos falsificados y donde la confianza es cada vez más difícil de garantizar, el evento ofrece un entorno presencial, transparente y profesional.

Buscamos que cada expositor pueda ofrecer:

- Trato directo y cercano.
- Asesoramiento especializado
- Garantía y confianza en la autenticidad del producto.
- Experiencia real de comunidad.

Nuestra Visión

Queremos sentar las bases de un evento de referencia en el sur de España, con potencial de crecimiento anual, posicionando la Costa del Sol como punto estratégico dentro del circuito nacional de eventos TCG.

Esta primera edición representa el inicio de una propuesta sólida, estructurada y con vocación de continuidad.

1. DATOS DEL EXPOSITOR.

Nombre comercial de la tienda / vendedor:

Tipo de expositor:

- Tienda física.
- Autónomo profesional.

- Particular.
- Distribuidor.
- Empresa de grading.
- Otro: _____

Persona responsable del stand:

Email de contacto:

Teléfono de contacto:

Ciudad / Provincia:

Web:

Redes sociales:

2. ACTIVIDAD COMERCIAL.

- Cartas sueltas
- Producto sellado
- Accesorios (fundas, binders, etc.)
- Merchandising
- Figuras coleccionables
- Servicio de grading
- Otro: _____

Juegos principales que trabajará:

Pokémon
Magic: The Gathering
Topps y Panini
Yu-Gi-Oh!
One Piece Card Game
Dragon Ball
Disney Lorcana
Otros: _____

Describe brevemente su propuesta comercial:

3. INTERÉS EN ESPACIO.

Tipo de espacio que le interesaría:

- 40 € Mesa estándar.- 1 Mesa.
- 75 € Stand ampliado.- 2 Mesas.
- 100 € Stand premium.- 3 Mesas.

¿NECESITAS ALGUNA MÁS? (consultar extras)

*Medidas de la mesa 180*75cm.

¿Necesitaría electricidad?

- Sí.
- No.

Número estimado de personas en su equipo:

- 1
- 2
- 3
- 4
- 5
- 6

*MÁXIMO 2 PERSONAS POR MESA (consultar extras)

4. VALIDACIÓN E INTERÉS.

¿Qué haría que este evento fuera atractivo para usted?

¿Qué actividades ayudarían a aumentar sus ventas?

- Torneos oficiales.
- Zona de intercambio.
- Invitados / influencers TCG.
- Charlas especializadas.
- Otro: _____

5. INTERÉS EN PATROCINIO.

¿Le interesaría recibir información sobre opciones de patrocinio o visibilidad destacada?

- Sí.
- No.
- Quizás.

En caso afirmativo, indique qué modalidad podría interesarle:

- Sponsor principal.
- Branding en escenario.
- Publicidad en redes sociales.

6. DATOS BANCARIOS.

- IBAN: ES85 0128 7820 8501 0121 8895
- TITULAR: ALBERTO FERNÁNDEZ GÁMEZ
- CONCEPTO: RESERVA COSTA DEL SOL CARD SHOW

7. NORMAS BÁSICAS.

Solo se permite la venta de productos relacionados con el evento.

Queda prohibida la venta de productos falsificados o ilegales.

Cada vendedor es responsable de su material.

Se debe respetar el espacio asignado.

Obligatorio mantener una conducta adecuada con clientes y organización.

La organización se reserva el derecho de expulsión en caso de incumplimiento de las normas, sin derecho a reembolso.

Al confirmar tu inscripción, aceptas todas las condiciones anteriormente descritas.

8. POLÍTICA DE CANCELACIÓN.

- La inscripción no es reembolsable
- En caso de no poder asistir, el vendedor podrá ceder su mesa a otra persona, previa autorización de la organización
- La organización no se hace responsable de cancelaciones por causas personales del vendedor

8.1. Penalización por no asistencia:

En caso de no presentarse al evento sin previo aviso, el vendedor perderá el 100% del importe abonado

La organización se reserva el derecho de limitar la participación en futuros eventos a vendedores que no cumplan con su asistencia

9. AUTORIZACIÓN.

- Autorizo a la organización a contactarme con información relacionada con el evento.

Firma: _____
Fecha: _____